

# Keine unnötigen Umwege mehr mit dem **Fundraising- Fahrplan**



**D**as ehrenamtliche Engagement in niedersächsischen Sportvereinen ist hoch, allerdings werden die Anforderungen sowohl zeitlich als auch inhaltlich immer anspruchsvoller. Eine besondere Herausforderung besteht darin, dass den motivierten Engagierten oft das nötige Kleingeld für die Realisierung ihrer Projektideen fehlt. Eine Lösung hierfür ist das sperrige Thema „Fundraising“, das allerdings im Vereinsalltag immer noch negativ konnotiert ist – aber damit ist jetzt Schluss.

Tolle Ideen, aber kein Geld? Gemeinsam mit dem Experten in der Fördermittelakquise, Malte Schumacher, möchten wir Vereinen dabei helfen, Lösungen, Denkanstöße und Ideen bei fehlenden Finanzierungsmöglichkeiten zu finden, um damit das Ehrenamt zu entlasten. Mit Hilfe verschiedener Geldgeber, wie beispielsweise Stiftungen, Unternehmen, verschiedenen Fördertöpfen (Bund, Land, Kommune, Verband, ...) oder auch Spenden lassen sich gute Ideen durchaus realisieren, wie der Philanthropie-Berater und Experte in der Fördermittelakquise Malte Schumacher zeigen wird.

Wir wollen niedersächsischen Sportvereinen ermöglichen, bei der Mittel-Beschaffung stärker und erfolgreicher zu werden. Der Begriff „Fundraising“ sollte nicht mehr für Verzweiflung oder ein unwohlles Gefühl aufgrund der Denkweise, „nach Geld betteln zu müssen“, sorgen. Stattdessen soll das Coaching kreative Lösungsansätze sowie Mut und Zuversicht mit sich bringen.

Beim „Fundraising-Fahrplan“ geht es darum, den eigenen IST-Zustand zu erkennen, Missverständnisse zu beheben und daraufhin Alternativen und neue Denkanstöße zu erarbeiten. Im Idealfall erhalten Sie einen „Fahrplan“ dafür, auf welche Dinge Sie achten und in welcher Reihenfolge bestimmte Schritte erledigt werden sollten.



### **Das können Sie durch den „Fundraising-Fahrplan“ erreichen:**

Vereine, die am Fundraising-Intensivcoaching teilnehmen,

- » bauen Hürden und Zweifel hinsichtlich des Begriffs „Fundraising“ ab,
- » erhalten eine Herangehensweise in Form eines „Fundraising-Fahrplans“ zum erfolgreichen Mitteleinwerben,
- » werden mutiger und entdecken Möglichkeiten für weitere Projekte.

Eine Bewerbung über die Stiftung zum „Fundraising-Intensivcoaching“ ist ab sofort möglich. Die Niedersächsische Lotto-Sport-Stiftung übernimmt in dieser Kooperation die Rolle des Vermittlers zwischen den Sportvereinen und dem Experten sowie die Kostenübernahme. Der nächste Bewerbungsschluss ist der 15.07.2023.

### **Erste Voraussetzung für die Teilnahme Ihres Vereins an der Ausschreibung sind zwei Bedingungen:**

- » Wir wünschen uns engagierte und ambitionierte Köpfe in Ihren Reihen – denn nur wer Visionen hat, kann und wird auch wachsen.
- » Der gesamte Vorstand sollte dem Projekt offen, geschlossen und interessiert entgegenreten.

Wenn das auf Ihren Verein und Ihre Mitglieder zutrifft, können Sie sich gerne formlos, mit einem kurzen Motivationsschreiben, bei uns melden. Nehmen Sie gerne auch vorab Kontakt zu uns auf! Ansprechpartner: Louis Lambert, 0176-55522833, [redaktion@lotto-sport-stiftung.de](mailto:redaktion@lotto-sport-stiftung.de)

### **Wie würde der weitere Fahrplan nach einer erfolgreichen Bewerbung aussehen?**

- » 90-minütige, digitale Einführungsveranstaltung für alle InteressentInnen im Zeitfenster vom 4. bis 28. September 2023 (verpflichtend für die zwei weiteren individuellen „Intensivcoaching“-Veranstaltungen zum Thema Fundraising)
- » zwei individuelle 90-minütige, digitale „Intensivcoaching“-Veranstaltungen zum Thema Fundraising für Ihren Verein im Zeitfenster vom 9. Oktober bis 22. Dezember 2023.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung!

**Niedersächsische Lotto-Sport-Stiftung**  
Tiedthof – Goseriende 4 | 30159 Hannover  
[www.lotto-sport-stiftung.de](http://www.lotto-sport-stiftung.de)

